



**3 jours
de formation
soit 21h**



**évaluation
qualitative
fin de stage**



**formation
délivrée en
présentiel
ou
distanciel**



**40% Technique
60% Ateliers
pratiques**

A PROPOS DE CETTE FORMATION

Elle est animée par un consultant -formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et dont l'expérience est reconnue.

Elle bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

A L'ISSUE DE CE STAGE VOUS SERREZ CAPABLE DE

Réaliser une analyse de marché fournisseur.

Lancer un sourcing et créer un panel.

Identifier les sources d'informations physiques et digitales.

Réaliser un audit physique du fournisseur.

PUBLIC CONCERNE

Assistant(e)s achats, acheteurs(euses), responsables de projets.

NIVEAU REQUIS

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

PROGRAMME

Introduction

- Perception du sujet par les participants
- Enjeux et sens de la formation
- Attentes et objectifs visés de chaque participant
- Atelier-échange sur le thème

L'analyse du marché fournisseur

- Le marketing des achats
- La matrice de concentration
- Les stratégies de Porter
- Le cycle de vie des marchés
- Obtenir une synthèse du marché fournisseur

Le sourcing et l'évaluation fournisseur

- Request For Information (RFI)
- La chaîne de valeur
- La cartographie et la matricer d'attractivité.
- Les risques fournisseurs
- L'analyse de la santé financière d'une entreprise

Les sources et outils

- Identifier les sources et prestations
- E-sourcing, e-procurement, P2P, ...
- Les réseaux, salons et lieux physiques de sourcing

L'audit physique du panel fournisseur

- Les indicateurs et vérifications
- La construction de la grille d'analyse
- Les objectifs du contrôle physique

Les travaux pratiques

- Réalisation d'une étude de marché fournisseur
- Travail sur l'intérêt de la fiche RFI

Synthèse de la session

- Réflexion sur les applications concrètes que chacun peut mettre en œuvre dans son environnement
- Conseils personnalisés donnés par l'animateur à chaque participant
- Bilan oral et évaluation à chaud



AMELIORE CONSEIL
04 67 79 49 18

www.ameliore-conseil.fr

N° d'organisme de formation : 76340994034